

CONNECT'UP 2021
TIMMING
FORMACIÓN/MENTORING

CATEGORÍA START Y GROW

#Empoderando personas

Organiza



Patrocina

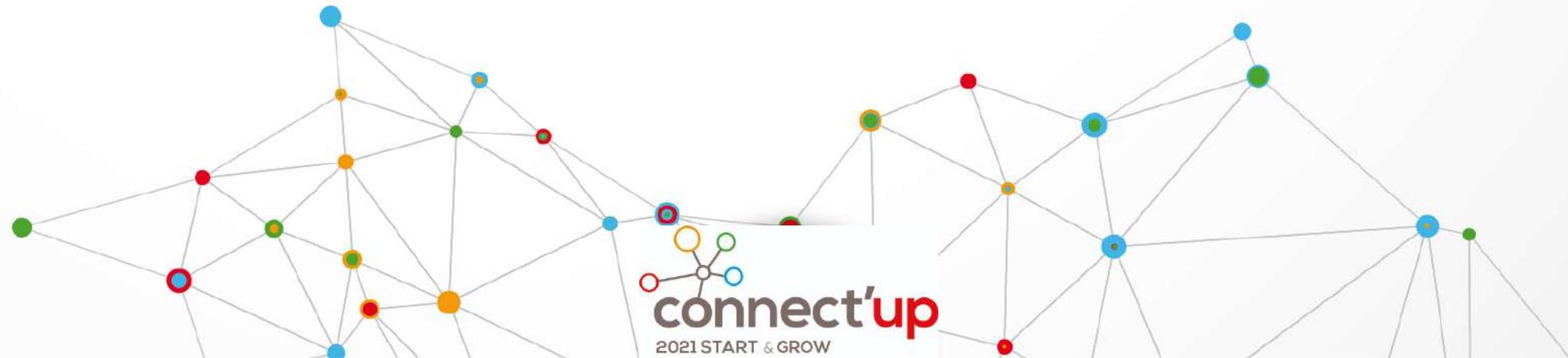


*

CONTEXTO

Un nuevo modelo de sociedad marcado por el desarrollo exponencial de la tecnología, las exigencias del cambio climático y los compromisos regulatorios que marca la agenda 2030, la gestión en entornos V.U.C.A o la necesidad imperiosa de crear ecosistemas organizacionales cada vez más centrados en las personas y su bienestar cómo factor clave de desarrollo y competitividad (por mencionar sólo algunos aspectos críticos); se abre paso con fuerza en la sociedad constituyendo aspectos clave sin duda de una especie de “nuevo orden mundial” que implica la necesidad imperiosa de fomentar un espíritu emprendedor que sea sensible y completamente permeable a las cuestiones indicadas.

Sabedores de ello, se propone una edición de Connect'up 2021 que suponga un punto de inflexión con las anteriores y que sirva para que el talento y el mejor espíritu innovador y emprendedor de las Islas Baleares encuentre un contexto afín y apropiado alineado con el escenario anteriormente definido, ofreciéndole herramientas concretas y prácticas de desarrollo personal para la adquisición y refuerzo de las Skills necesarias (Soft y Hard) hoy día para poder desarrollar todo su potencial y talento en el contexto definido anteriormente.



CONNECT'UP START

Objetivo: Dotar a los finalistas mediante un potente programa de formación/mentoring; de herramientas de desarrollo personal ("Soft skills") y de negocio ("Hard Skills") imprescindibles hoy en día para la puesta en marcha y consolidación de cualquier START'UP a partir de una idea concreta de negocio (esta definición hace hincapié en que el programa es un programa de FORMACIÓN y MENTORING cómo cuestión fundamental a tener en cuenta por parte de los participantes en él mismo desde el momento de inscribirse).

Bases de inscripción: Ideas de negocio y/o Start Up's con menos de 3 años en el mercado de cualquier sector/tamaño de entre todo el territorio balear (no estricta ni necesariamente de base tecnológica).

CÓMO?: FORMACIÓN + MENTORING

CONNECT 'UP GROW

Objetivo: Poder implantar con éxito y garantías el proceso/línea de innovación objeto del concurso en cada empresa escogida cómo finalista mediante un completo plan de formación/mentoring (reforzando de nuevo el concepto formación/mentoring) tomando en cuenta las dificultades y resistencias al cambio habituales al respecto en compañía "ya rodadas" de más de 3 años.

En esta edición se pondrá el foco además en que se ayudará a las compañías a empoderar a sus participantes para que se erijan en un foco de inspiración para propiciar el desarrollo de la innovación en sus respectivas empresas

Bases de inscripción: Compañías con más de 3 años en el mercado de cualquier sector/tamaño de entre todo el territorio balear.

CÓMO?: FORMACIÓN + MENTORING



PROGRAMA FORMACIÓN Y MENTORING CONNECT'UP START Y GROW



ITINERARIO TALLERES FORMATIVOS/MENTORING CATEGORÍA START



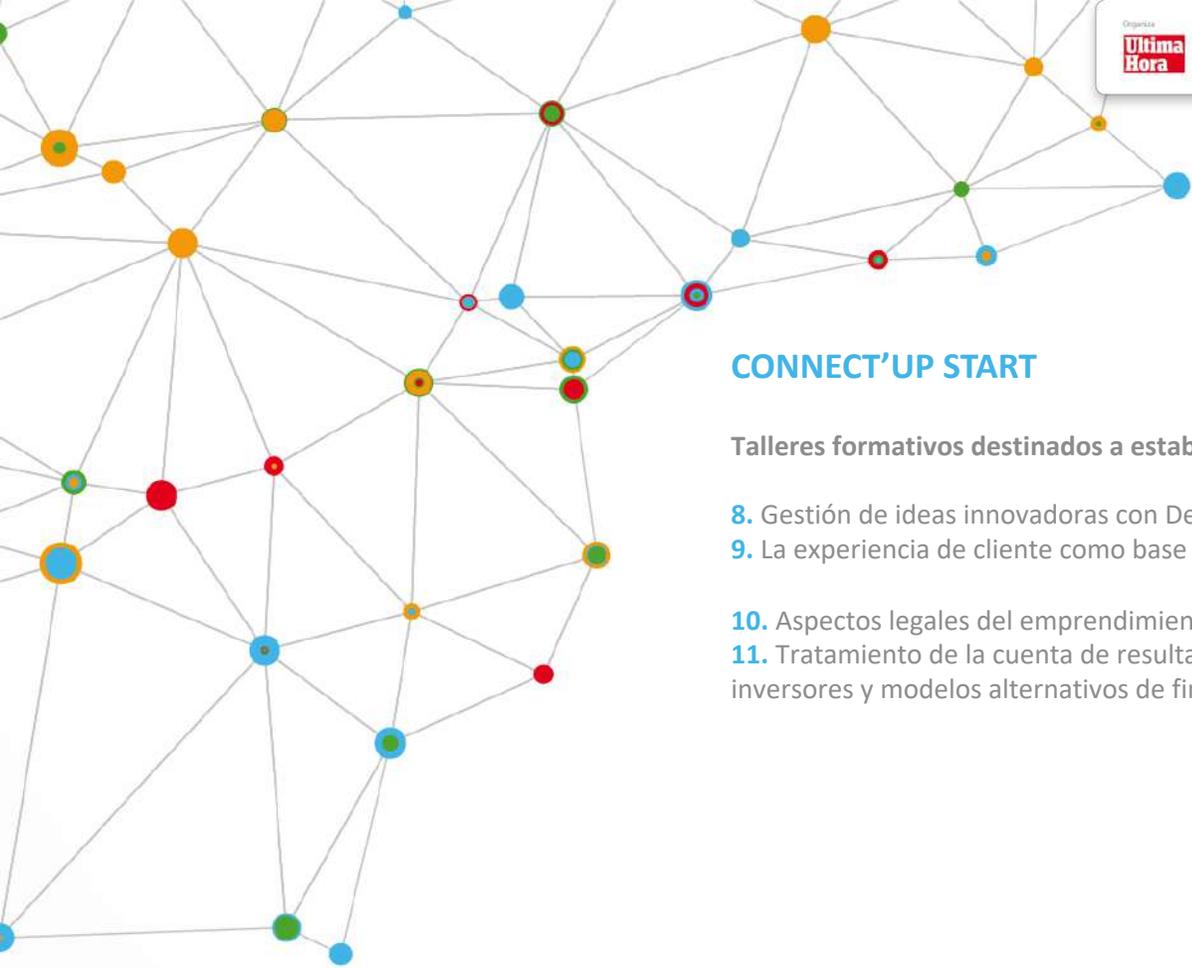
SOFT SKILLS START

CONNECT'UP START

Talleres formativos de 4 horas destinados a reforzar las que se conocen cómo “nuevas habilidades” personales/ interpersonales y de conocimiento dentro del contexto global imperante que se necesitan hoy día en un entorno extremadamente cambiante y complejo cómo el actual

- 1. ORATORIA:** Destinado a potenciar las habilidades comunicativas necesarias para poder realizar un Elevator Pitch brillante entendido cómo uno de los pilares de Connect'up START
- 2. AUTOCONOCIMIENTO DEL EMPRENDEDOR:** Habilidades interpersonales y psicología empresarial. Test de liderazgo, personalidad y emprendimiento
- 3. CÓMO CONVERTIR EN NOTICIABLE Y VENDIBLE TÚ PROYECTO EMPRESARIAL**
- 4. LA CAJA DE LAS HABILIDADES:** Desarrollando competencias clave en resiliencia, capacidad de aprendizaje, tolerancia a la frustración
- 5. Fomento de liderazgo inclusivo y empresas más humanas**
- 6. Ética y negocios**
- 7. Integración de los ODS en los proyectos empresariales**

HARD SKILLS START



CONNECT'UP START

Talleres formativos destinados a establecer las bases de conocimiento "técnico necesarias para desarrollar/consolidar una idea de negocio:

- 8. Gestión de ideas innovadoras con Design Thinking
- 9. La experiencia de cliente como base de la innovación y el desarrollo de negocio

- 10. Aspectos legales del emprendimiento + legal tech
- 11. Tratamiento de la cuenta de resultados y los modelos de financiación tradicional de tu empresa, la valoración de tu empresa, acceso a inversores y modelos alternativos de financiación



BUSINESS MENTORING START

CONNECT'UP START

En complemento a las competencias adquiridas fruto del programa de formación en “soft” y “hard” skills propuesto; cada proyecto recibirá un proceso de mentoring consistente en 5 sesiones de 1 hora más una quinta a modo de briefing final para el desarrollo de su idea de negocio/negocio ya en marcha mentorizado por un perfil especialista que hará que los 8 proyectos finalistas puedan desarrollarse al máximo. La idea es realizar las 5 sesiones por zoom simultáneamente a las 18h convocando cada mentor a su proyecto en las fechas indicadas. Sergio El 27 de enero (en horario a determinar) se realizará una sesión final presencial en el Auditori del Parc Bit con todos los proyectos y mentores a modo de conclusiones finales.

CALENDARIO DE MENTORINGS

Noviembre						
L	M	M	J	V	S	D
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

Diciembre						
L	M	M	J	V	S	D
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

Enero 2022						
L	M	M	J	V	S	D
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

BUSINESS MENTORING START



CONNECT'UP START

Estructura Sesiones Business Mentoring START:

OBJETIVOS: Ayudar en el nacimiento y primeras fases de desarrollo a los proyectos participantes facilitando con ello su viabilidad empresarial y contribuyendo con ello al desarrollo del tejido económico de las Islas Baleares. Serán objetivos secundarios pero igualmente relevantes; la valoración de los proyectos dado el proceso en que está incluido el mentoring y la elección de los mejores proyectos desde puntos de vista objetivos y aplicados de forma homogénea

METODOLOGÍA: Lo más valioso del proceso de mentoring que se plantea es la aportación de experiencias por parte del mentor dado que la carencia más importante de los proyectos START es inexperiencia de cara a evaluar riesgos, posibilidades y caminos a seguir en el proceso de creación del proyecto. Por ello se propone que en cada sesión la posición del mentor sea la de ayuda en un proceso de contraste entre las ideas de los responsables de proyecto y la toma en consideración de todas las dificultades posibles (“ellos proponen el mentor les hace reflexionar sobre los posibles problemas”). Sin embargo este proceso debe hacerse intentando favorecer las iniciativas y los procesos de innovación con mentalidad abierta pues la capacidad de imaginar e innovar es su mejor baza.

BUSINESS MENTORING START

CONNECT'UP START

Estructura Sesiones Business Mentoring START:

TEMARIO DE LAS SESIONES. 5 sesiones de una hora . Sesión 1 Descripción del proyecto analizando las razones impulsoras del proyecto (¿qué/por qué? ¿para qué/quién? ¿Cómo? ¿Cuándo?).Esta sesión permite comprender mejor el proyecto y racionalizar y planificar las sesiones siguientes.

Sesión 2 Elaboración del plan comercial. Descripción del mercado, Acciones comerciales y de Marketing

Sesión 3 Elaboración del plan de producción

Sesión 4 Plan de negocio completo en versión mensual (primer año y plurianual de 5 años)

Sesión 5 Plan de Captación de Fondos/Inversores, escenarios y acciones posibles

EVALUACIÓN AVANCES. Es esencial que el proceso de mentoring permita constatar la consolidación de los proyectos por lo que cada sesión deberá ser evaluada por el mentor correspondiente indicando el grado de avance en una escala de 100 considerando el 100 como un proyecto listo para ponerse en marcha, de hecho siguiendo las sesiones podrían alcanzar el 100 todos los proyectos Este avance será compartido por los mentores en cada reunión de coordinación que se efectuará tras cada una de las sesiones.

COMPARACIÓN DE GRUPOS. La comparación tiene como fin primordial establecer el grado global de avance y por tanto de la efectividad del proceso de mentoring en la consecución del objetivo principal antes indicado y no es en ninguna forma una comparación o valoración de mentores por lo que en las reuniones de coordinación se utilizará esta información para la mejora del proceso, y la unificación de criterios entre mentores.

Valoración Final. La valoración final se realizará a partir de las evaluaciones de avance y del intercambio de informaciones en la Comparación de Grupos ,unificando criterios en las reuniones de coordinación



BUSINESS MENTORING START

CONNECT'UP START

Estructura Sesiones Business Mentoring START:

VALORACIÓN FINAL. La valoración final se realizará el día 27 de enero coincidiendo con la última sesión de briefing presencial a partir de las evaluaciones de avance y del intercambio de informaciones en la comparación de Grupos ,unificando criterios en las reuniones de coordinación

TIMMING FECHAS CONNECT'UP START 2021



***29/10:** Evento selección 8 finalistas connect'up START En base a exposición del proyecto de 3 min por proyecto y deliberación del jurado

05/11: SESIÓN DE FOTOS FINALISTAS START PALAU PREMSA (MAÑANA) Y REUNIÓN FINALISTAS START AUDITORI PARC BIT (TARDE)

09/11: MÓDULO 1 PRIMERA SESIÓN ORATORIA

11/11: PRIMERA SESIÓN BUSINESSMENTORING START

16/11: MÓDULO 2 AUTOCONOCIMIENTO DEL EMPRENDEDOR (1ª PARTE)

18/11: MÓDULO 3: CÓMO CONVERTIR EN NOTICIABLE Y VENDIBLE TÚ PROYECTO EMPRESARIAL

Noviembre						
L	M	M	J	V	S	D
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

23/11: MÓDULO 4: LA CAJA DE LAS HABILIDADES

25/11: SEGUNDA SESIÓN BUSINESS MENTORING START

30/11: MÓDULO 1 SEGUNDA SESIÓN ORATORIA

Diciembre						
L	M	M	J	V	S	D
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

02/12: TERCERA SESIÓN BUSSINESS MENTORING START

09/12: MÓDULO 5 FOMENTO LIDERAZGO INCLUSIVO Y EMPRESAS MÁS HUMANAS

14/12: MÓDULO 1 TERCERA SESIÓN ORATORIA

16/12: CUARTA SESIÓN BUSINESS MENTORING START

21/12: MÓDULO 6: ÉTICA Y NEGOCIOS

23/12: MÓDULO 7: INTEGRACIÓN DE LOS ODS EN LOS PROYECTOS EMPRESARIALES

Enero 2022						
L	M	M	J	V	S	D
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

11/01: MÓDULO 8: GESTIÓN DE IDEAS INNOVADORAS CON DESIGN THINKING

13/01: MÓDULO 9 LA EXPERIENCIA DE CLIENTE

14/01: MÓDULO 10: ASPECTOS LEGALES DEL EMPRENDIMIENTO

18/01: MÓDULO 1 CUARTA SESIÓN ORATORIA XESCA VIDAL

20/01: MÓDULO 2 AUTOCONOCIMIENTO DEL EMPRENDEDOR (2ª PARTE)

21/01: MÓDULO 11: FINANZAS

25/01: QUINTA SESIÓN BUSINESS MENTORING START

27/01: DE 12 A 14 BREEFING MENTORING START DE 12 A 14 MÓDULO 1 QUINTA SESIÓN ORATORIA

28/01: FINAL CONNECT'UP START Y GROW



RESUMEN

HORAS FORMACIÓN SOFT SKILLS : 44 HORAS

HORAS FORMACIÓN HARD SKILLS: 16 HORAS

HORAS FORMACIÓN BUSINESS MENTORING START: 42 HORAS (CONTANDO QUE SEAN 8 EQUIPOS DE MÁXIMO 2 PERSONAS)

TOTAL: 102 HORAS ENTRE FORMACIÓN Y MENTORING

MODALIDAD: DUAL. POSIBILIDAD DE ASISTENCIA PRESENCIAL O VIRTUAL. LAS SESIONES DE MENTORING SERÁN TODAS EN FORMATO VIRTUAL EXCEPTO LA ÚLTIMA DEL 27/01 QUE SERÁ EN MODO PRESENCIAL

HORARIO: DE 15:30 A 17:30 Y DE 18:00 A 20:00

ASISTENCIA MÁXIMA POR PROYECTO: 2 PARTICIPANTES

LUGAR DE IMPARTICIÓN: AUDITORI FUNDACIÓ BIT/SALA PREMSA

- Las actividades formativas/*mentoring* programadas no serán de asistencia obligatoria pero si imprescindible para poder optar a ganar el premio de la categoría START. A este respecto, la asistencia mínima por proyecto para ganar la categoría START será del 75% del plan formativo y del 100% de las sesiones de mentoring



ITINERARIO TALLERES FORMATIVOS/MENTORING CATEGORÍA GROW





SOFT SKILLS

CONNECT UP GROW

Talleres formativos destinados a reforzar las habilidades interpersonales y comunicativas necesarias para saber promocionar y vender la idea/negocio así como para mejorar la imagen y marca personal imprescindible hoy en día. También se pretende potenciar en los talleres mediante el uso de herramientas avanzadas el trabajo colaborativo y de co-creación entre los proyectos finalistas

Las diferentes temáticas se concretarán entre las empresas colaboradoras a confirmar para esta edición del 2021:

GO CONSULTING, TALENTS D.O, SALES & FIT, XESCA VIDAL, MOTIVAPEDIA

TIMMING FECHA CONNECT'UP GROW 2021



Noviembre						
L	M	M	J	V	S	D
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

- 17/11:** MÓDULO 1 PRIMERA SESIÓN ORATORIA
- 19/11:** MÓDULO 1 SEGUNDA SESIÓN ORATORIA
- 22/11:** PRIMERA SESIÓN BUSINESS MENTORING GROW
- 24/11:** MÓDULO 2 PRIMERA SESIÓN
- 26/11:** MÓDULO 2 SEGUNDA SESIÓN
- 29/11:** SEGUNDA SESIÓN BUSINESS MENTORING GROW

Diciembre						
L	M	M	J	V	S	D
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

- 01/12:** MÓDULO 3 PRIMERA SESIÓN
- 03/12:** MÓDULO 3 SEGUNDA SESIÓN
- 13/12:** TERCERA SESIÓN BUSINESS MENTORING GROW
- 15/12:** MÓDULO 1 TERCERA SESIÓN
- 17/12:** MÓDULO 1 CUARTA SESIÓN
- 20/12:** CUARTA SESIÓN BUSINESS MENTORING GROW
- 22/12:** QUINTA SESIÓN DE MENTORING

Enero 2022						
L	M	M	J	V	S	D
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

- 10/01:** SEXTA SESIÓN BUSINESS MENTORING GROW
- 12/01:** MÓDULO 1: QUINTA SESIÓN X
- 14/01:** MÓDULO 4: PRIMERA SESIÓN
- 17/01:** SÉPTIMA SESIÓN BUSINESS MENTORING GROW
- 19/01:** MÓDULO 4: SEGUNDA SESIÓN
- 21/01:** MÓDULO 5 PRIMERA SESIÓN
- 24/01:** MÓDULO 5 SEGUNDA SESIÓN
- 26/01:** MÓDULO 1: SEXTA SESIÓN
- 28/01:** FINAL CONNECT START Y GROW CONNECTUP 2021

HARD SKILLS (BUSINESS MENTORING GROW 2021)

CONNECT'UP GROW

Cada uno de los 8 proyectos recibirá un proceso de Business Mentoring GROW con el objetivo de:

1. Estructurar mediante hitos concretos de trabajo el proyecto para que pueda optar al premio
2. Estructurar el proyecto para que consiga viabilidad para su implantación y desarrollo dentro de la compañía una vez terminado el concurso

CONTENIDOS:

SESION 1 Y 2. LA ZAMBULLIDA .

- Explicación del proyecto por parte del grupo
- Identificación de los diferentes elementos que consideran se han de tener en cuenta .
- Cuestionamiento de lo anterior .
- Identificación de prioridades

SESION 3 Y 4. VAMOS A REMAR

- Objetivación decisiones .CANVAS , DAFO
- Políticas comerciales
- Políticas financieras
- Políticas productivas
- Elaboración de presupuestos

HARD SKILLS (BUSINESS MENTORING GROW 2021)

CONNECT'UP GROW

SESION 5, 6. ¿QUIÉN PAGA LA FIESTA?

- Captación recursos propios. Apalancamiento
- Convencer a los propietarios
- Convencer a posibles nuevos Inversores
- Captar financiación

SESIÓN 7 ENTRE BASTIDORES + SESIÓN 8 GALA DE LOS OSCAR

- Preparación de la presentación al jurado (contenido en base a lo anteriormente trabajado no puesta en escena)
- Identificación puntos relevantes y diferenciales del proyecto
- Reducción a lo esencial básico y definitorio

- Validación presentación pública del proyecto (contenido en base a lo anteriormente trabajado no puesta en escena)

* Se realizarán 6 sesiones de 1 hora semanal por proyecto vía zoom con la estructura definida más una última de 1h 30 presencial el 17/12 para poder abordar el contenido de la sesión 7 y 8 por cada proyecto.

RESUMEN

HORAS FORMACIÓN SOFT SKILLS : 56 HORAS

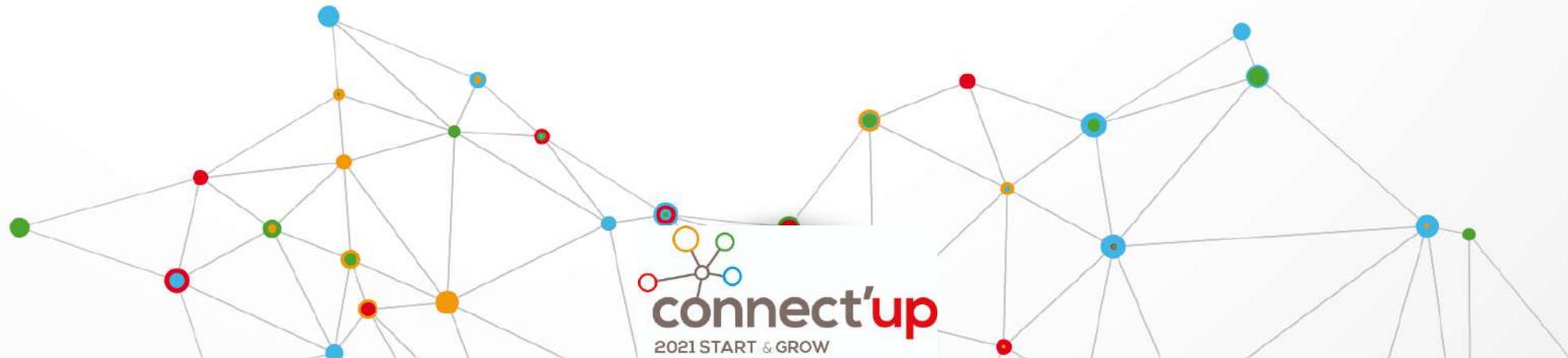
HORAS FORMACIÓN BUSINESS MENTORING GROUP: 28 POR PROYECTO FINALISTA (4 PROYECTOS FINALISTAS)

MODALIDAD: DUAL. SE DETERMINARÁN CON ANTELACIÓN QUÉ SESIONES SERÁN 100% PRESENCIALES CUÁLES 100% ON.LINE Y CUÁLES DUALES (POSIBILIDAD DE ACUDIR PRESENCIAL O POR ZOOM).

HORARIO: DE 15:30 A 17:30 Y DE 18:00 A 20:00

ASISTENCIA MÁXIMA POR PROYECTO: 2 PARTICIPANTES

LUGAR DE IMPARTICIÓN (MODALIDAD PRESENCIAL): AUDITORI FUNDACIÓ BIT/SALA PREMSA



EVALUACIÓN DE ACCIONES

Al final de cada módulo formativo/taller se pasarán unos cuestionarios de evaluación para obtener el *feedback* por parte de los participantes de los proyectos finalistas. También al finalizar el proceso de mentoring START y GROW se pasará dicho cuestionario a todos los proyectos finalistas. Estos cuestionarios tendrán una parte cualitativa y otra cuantitativa y se cumplimentarán directamente desde la plataforma tecnológica del programa Capturedata Glad To Link desde donde se organizará toda la gestión documental/logística del programa de formación y mentoring START y GROW.

¡MUCHAS GRACIAS A TODOS/AS!

